

# Ingénieur Technico-Commercial Optique/Laser F/H

**Localisation :** 4 rue de Broglie, F- 2300 Lannion

**Type de contrat :** CDI

## L'entreprise

OXXIUS est une PME industrielle qui développe, produit et commercialise une large gamme de produits laser miniaturisés et de systèmes optiques.

Ces produits sont à destination des laboratoires et des fabricants d'instruments du monde entier majoritairement dans le domaine des sciences de la vie. Depuis vingt ans, elle est implantée au cœur du réseau photonique de Bretagne et a su fidéliser de nombreux clients. La dynamique de croissance de la société tournée majoritairement vers l'international conduit l'entreprise à consolider ses fonctions supports.

Nous vous proposons de rejoindre une entreprise à taille humaine, composée essentiellement d'ingénieurs et de Techniciens (F/H) structurée et sereine.

En nous rejoignant vous contribuerez à la poursuite du développement de notre structure, dont les forces de nos équipes sont, entre autres, la créativité et l'adaptabilité.

Embarquez avec nous !

## Finalité du poste

OXXIUS recherche un ingénieur Technico-Commercial Optique/Laser (F/H). Sous l'autorité de votre responsable de service, vous serez en étroite collaboration avec les équipes techniques pour répondre aux besoins des clients. Votre curiosité et votre aisance relationnel seront des atouts importants dans la réalisation de vos missions afin d'être pro-actif avec la clientèle.

## Missions et activités

Vos principales missions seront les suivantes :

- Mener une prospection méthodique et intensive de nouveaux clients sur le terrain
- Comprendre les applications des clients et être force de proposition
- Effectuer des démonstrations des produits chez les clients
- Elaborer les offres commerciales
- Répondre aux appels d'offres publics
- Assurer la négociation et le suivi commerciaux
- Fournir un reporting régulier au directeur commercial et via l'outil de CRM
- Représenter la société sur les salons et conférences

**Profil souhaité (formation, expérience, compétence)**

- Formation initiale Bac +4/5 (master en photonique, génie optique ou mesures physiques)
- Débutant ou première expérience
- Forte motivation pour la vente et le terrain de nombreux déplacements sont à prévoir
- Aisance dans la communication écrite et orale
- Excellent relationnel et esprit d'équipe
- Dynamisme, autonomie, flexibilité, rigueur.
- Maîtrise de l'anglais (B2 / C1)
- Déplacements fréquents avec véhicules de société.

**Conditions particulières / autres**

- Culture de la PME au service du client et de l'environnement High-Tech
- Poste évolutif au sein d'une entreprise en pleine croissance
- Rémunération : A définir selon profil